



Dall'inserimento della Richiesta alla Proposta di Acquisto

**Avere un immobile in vendita e un data base pieno di nominativi garantisce il risultato se si pianificano in modo strutturato le attività.
Giornata laboratorio su:**

- 1. Ritiro di una richiesta**
- 2. Proposta di un immobile**
- 3. Preventivo di spesa**
- 4. Ritiro di una proposta di acquisto**
- 5. Chiusura di una vendita**

**Durata: 1 giornata con orario 10-13 /14-17
Prezzo: 150 € più IVA a persona**